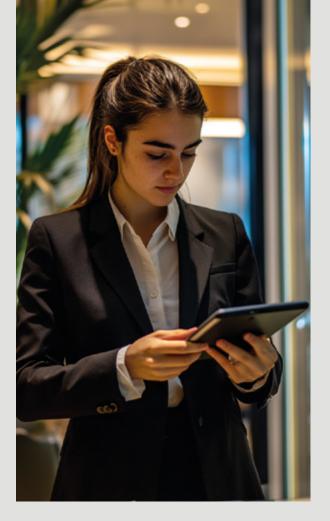


Comunicación
Estratégica

Tecnología en Ventas Modalidad Híbrida

Categoría

T2





Tecnólogo en

Ventas

Bienvenido a la Carrera de Ventas, aquí la persuasión, estrategias y la planificación se combinan logrando una excelente fórmula para la consecución de metas.

La carrera te forma como profesional, adquiriendo conocimientos en: intercambio de productos, manejo del territorio y de personas, mediante la construcción de planes y estrategias con presupuestos alcanzables; atendiendo al mercado y los componentes del sector productivo en el ámbito local, territorial y nacional.



Fundamentos de Marketing

Fundamentos

Expresión Oral y Escrita Liderazgo

e Inteligencia Emocional

Contabilidad General

Comportamiento del Consumidor y Neuromarketing

Administración

Investigación y

Segmentación de Mercado

Estadística

Gestión Financiera y

Políticas de Precio

Tópicos Legales

Distribución v Trademarketing



Administración de Presupuesto

Comunicaciones integradas al Marketing

Marketing Estratégico

Ventas al por Mayor y Menor Técnicas de Negociación Managing Customer Service



Business Inteligence & Simulation

Marketing Digital & E - Business

Gerencia de Ventas

Gerencia de Cuentas Claves

Emprendimiento y Plan de Negocios

Seminario de Titulación



- 240 horas de pasantías
- 96 horas de vinculación con la sociedad
- 6 talleres afines a la carrera
- Aprobación de módulos de inglés o certificación en nivel A2
- Trabajo de titulación

Título de 3er Nivel

Avalado por la Senescyt



¡Quiero ser TES!

Pre-Universitario









Inversión para carreras Tecnológicas

Puedes escoger entre los siguientes métodos para financiar tu carrera

Pago por	\$50	\$240
Materia	Matrícula (Semestral)	Cada Materia
Plan 12	\$120	\$215
materias	Matrícula (Anual)	12 Mensualidades
Plan 23	\$240	\$200
materias	Inscripción (Incluye Matrícula)	24 Mensualidades
Plan 29	\$240	\$210
materias	Inscripción (Incluye Matrícula)	29 Mensualidades

Proceso de Sem

Seminario de Titulación

Contamos con:

- > Laboratorios Multimedia
- > Laboratorios de Redes
- > Laboratorio iMAC
- 323 convenios de Vinculación con la Sociedad: pasantías, prácticas pre profesionales y servicio comunitario
- > Estudio de Radio
- > Salón de Fotografía y Televisión
- > Amplio Parqueo
- > Coliseo
- > Piscina
- > Cancha Cesped Sintético
- > Viajes Estudiantiles
- > Convenios Internacionales
- > Bolsa Laboral
- > Transporte Estudiantil
- > Sala de Dibujo
- > Kits de Robótica
- > Simuladores de Negocios
- > Edificio de Gastronomía

Título de 3er Nivel

Avalado por la Senescyt





Pasos para inscripción:

Reúne los siguientes requisitos

- Copia del título de bachiller o certificado del título de bachiller descargado de la página del Ministerio de Educación.
- Copia de cédula a color.
- 3 fotos tamaño carnet.
- Pasaporte (extranjeros).

Horarios de Atención:

Lunes a viernes de 10h00 a 19h00 (Campus norte)

Contáctenos

0993054552 - 0939010001 - 099960098604 3804810, ext. (186 - 187 - 188 - 582)
Campus Norte

Av. Juan Tanca Marengo km. 2.5 y Av. Las Aguas admisiones@tes.edu.ec

